

Siamo impegnati a creare valore per i nostri partner

vipplus.dlink.com



Benvenuti nel programma rinnovato Value in Partnership+ di D-Link

Il successo di D-Link, come fornitore di soluzioni di rete e videosorveglianza, si fonda sul nostro impegno nei confronti dei nostri partner.

Il nostro programma Value in Partnership+ si basa su tali rapporti e offre supporto, formazione e vantaggi finanziari finalizzati ad aumentare la tua capacità di far crescere il tuo giro d'affari e la redditività. Aumenta il tuo giro d'affari per offrire un valore eccellente ai clienti.

Noi crediamo nell'importanza di investire nei nostri partner e offrire l'accesso a una gamma completa di vantaggi* per le aziende, quali:

- **Formazione e certificazione**
- **Strumenti online per la prevendita di prodotti**
- **Rebate e incentivi sui volumi**
- **Materiale di supporto alle vendite**
- **Fondi per lo sviluppo del marketing**
- **Supporto tecnico prioritario**
- **Specializzazioni tecnologiche**
- **Registrazione di offerte**
- **Acquisto di prodotti demo**
- **Promozioni**

Un impegno nei confronti dei nostri partner

Le nostre proposte di valore del canale principale e il nostro impegno nei confronti dei partner:

Tecnologia

Prodotti innovativi e competitivi che spaziano da offerte relative alla periferia della rete fino a raggiungere il cuore dell'azienda.

Aspetto finanziario

Vantaggi finanziari per i nostri partner con un fatturato significativo grazie ai margini del programma, all'hardware e ai servizi correlati.

Assistenza

Accesso ai nostri call center per ottenere un'assistenza tecnica proattiva prima e dopo la vendita, nonché un accesso on-line alle risorse tecniche.

Facilità

Soluzioni tecniche totalmente interoperabili, in modo che i partner non siano più bloccati con un solo fornitore.

Collaborazione

Una collaborazione stretta con i nostri partner per scoprire opportunità, creare soluzioni e dare una spinta al fatturato.

“Tutti i partner possono beneficiare del nostro programma di assistenza locale, migliore della sua categoria per le esigenze pre e post vendita.”

Maggiore potere ai nostri partner

Formazione e certificazione

Il programma di certificazione di D-Link è un programma di formazione gratuito, on-line, on-demand. Offre un programma di studi e un esame relativi alle vendite e agli aspetti tecnici ed è focalizzato su tecnologie specifiche: Wireless, switching e videosorveglianza. Le persone all'interno della tua azienda possono diventare specialisti D-Link migliorando le proprie conoscenze e risolvendo le esigenze dei clienti per aumentare il valore dell'azienda.



I corsi DSS sono stati ideati per i professionisti delle vendite e hanno come oggetto la strategia di mercato, il valore, la proposta, il posizionamento del prodotto, l'identificazione delle opportunità e la comprensione delle esigenze dei clienti.



Ideato per i professionisti tecnici della fase precedente alle vendite per mettere alla prova la loro conoscenza dei concetti di rete e delle caratteristiche, funzionalità e posizionamento dei prodotti D-Link.

Strumenti online per la prevendita di prodotti

I nostri strumenti per la progettazione del sistema e la scelta dei prodotti ti aiuteranno a creare e simulare le giuste soluzioni di rete per i tuoi clienti.



Wi-Fi Planner Pro

Pianifica progetti di rete wireless con un algoritmo intelligente che offre una rappresentazione visiva di segnali RF per ogni prodotto di rete wireless D-Link.



Product Selector Pro

Confronta e scegli i prodotti D-Link per fornire ai clienti dei suggerimenti su quali prodotti usare nella configurazione, in un upgrade o nell'aggiunta di funzionalità.



Surveillance Floor Planner Pro

Offri una soluzione di videosorveglianza professionale grazie a questo strumento tramite web che simula il posizionamento della videocamera e la sua copertura in base ai requisiti del cliente.



Bandwidth Calculator

Identifica la larghezza di banda necessaria per il tuo sistema di sorveglianza, valutando il numero di videocamere, la risoluzione delle immagini, la compressione, la frame rate e la complessità delle scene.



GUI Emulator Pro

Una guida attraverso le interfacce grafiche utente (GUI) fornite in ciascuno dei nostri prodotti: l'ideale per la formazione sui prodotti e rispondere alle domande dei clienti.

Livelli partner

Tutti i partner iniziano come Partner Registered e possono progredire attraverso i vari livelli di stato (Bronze, Silver e Gold) raggiungendo i requisiti di volumi di vendita e completando la formazione e la certificazione gratuite nelle tecnologie dei principali prodotti D-Link.

* Da valutare insieme al proprio commerciale D-Link.

	M REGISTERED D-Link	M BRONZE D-Link	M SILVER D-Link	M GOLD D-Link
Requisiti				
Fatturato annuo	Nessuno	10.000 €	100.000 €	140.000 €
Certificazioni D-Link	Nessuna	Nessuna	2 dipendenti certificati DCS	2 dipendenti certificati DCS
Vantaggi				
Portale VIP+ online dedicato	✓	✓	✓	✓
Newsletter VIP+	✓	✓	✓	✓
Promozioni mensili VIP+	✓	✓	✓	✓
Webinar e corsi di formazione	✓	✓	✓	✓
Possibilità di sostenere gli esami di certificazione	✓	✓	✓	✓
Strumenti di progettazione online	✓	✓	✓	✓
Quotazioni speciali per progetti	✓	✓	✓	✓
Registrazione opportunità di vendita	✓	✓	✓	✓
Programma NFR (Not For Resale) per acquisto prodotti demo	✓	✓	Contributo D-link di 500€ per acquisto Demo Room	Contributo D-link di 500€ per acquisto Demo Room
Assistenza tecnica di II livello	✓	✓	✓	✓
Assistenza tecnica di III livello		✓	✓	✓
Listino prezzi dedicato		✓	✓	✓
Lead e opportunità da D-Link		✓	✓	✓
Rebate trimestrali in base al target*		✓	✓	✓
Fondi marketing per attività congiunte*		✓	✓	✓

Perché D-Link?

- Una gamma completa di prodotti, come switch Ethernet, switch Ethernet industriali, access point wireless e videocamere di sorveglianza, per fornire ai clienti soluzioni di rete end-to-end.
- Offri ai tuoi clienti soluzioni su misura e aumentare fatturati e profitti per l'azienda
- Ci impegniamo a sviluppare e fornire tecnologie di alta qualità, dai prezzi competitivi e vincitrici di premi scalabili e dall'affidabilità comprovata
- Accesso a formazione on-demand, on-line e gratuita, materiali di supporto alla vendita e strumenti per la prevendita dei prodotti
- Il nostro successo è stato ottenuto grazie al coinvolgimento e al supporto che abbiamo fornito ai nostri partner

“Tutto ciò di cui i tuoi clienti hanno bisogno per costruire una rete completa di qualsiasi dimensione”

Diventa un partner Value in Partnership+ e porta la tua azienda a nuovi successi con soluzioni tecnologiche leader del mercato.

Unisciti a noi oggi stesso all'indirizzo
vipplus.dlink.com